



SOMOGYI GAZDASÁG

XXIV. évfolyam 7. szám 2021 szeptember • www.skik.hu



DIGITALIZÁCIÓ - INFORMATIKA

GO! Széchenyi Újraindítási hitelek

A kis- és középvállalkozások megsegítése érdekében július 1-től megjelent öt új-, speciálisan az újraindítást előmozdító Széchenyi Kártya Konstrukció.

Igénylés és információ:
A SKIK ügyfélszolgálati irodáiban
Kaposváron, Marcaliban, Nagyatádon és
Siófokon!

Elismerés kamaránk legjobbjaiknak

A Somogyi Kereskedelmi és Iparkamara minden évben díjakkal ismeri el a saját területükön példamutatóan, eredményesen helytálló tagjait.

Kérjük, hogy ha van olyan kamarai tag vállalkozás a látóterében, melyet érdemesnek tart, vagy ha Ön saját vállalkozásában volt sikeres, rövid írásbeli indoklással ellátva jelezze ezt felénk.

Gratulálunk!

Kamaránk elnökségi tagját, Wagner Ernőt, a kaposvári Investment Kft. ügyvezetőjét választotta elnökévé a Magyar Mérnöki Kamara.

KÖZELEBB A DIGITÁLIS SEGÍTSÉG, MINT GONDOLNÁNK

Sok vállalkozás kényszerből, sokan fejlődési vágyból, de digitális fejlesztésre kényszerülnek. Ahogy az autónkat, úgy vállalkozásunkat sem szabad kizárólag rutinból vezetni, főleg ebben a pandémia által gyökeresen felforgatott korban. A digitalizáció az életben maradáshoz jelentheti a cégünk számára. Egy ilyen horderejű változás levezényléséhez pedig különösen indokolt a szakértői segítség igénybevétele és ez a segítség közelebb van, mint gondolnánk.



Czimbalmos Levente, a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara Modern Vállalkozások Programjának szakmai vezetője

A segítség házhoz jön

A hazai digitalizáció tendenciái jól kivehetők: a nagyok simán megugorták a feladatot már a pandémia előtt is, a közepesek is jobban állnak, gyorsabban reagáltak a megváltozott helyzetre viszont a mikro- és kisvállalkozásoknak segítenünk kell a fejlesztésben. A Modern Vállalkozások Programja által kínált személyes tanácsadás ráadásul díjmentes és a cég székhelyén történik, a cégvezetőnek ki sem kell mozdulnia és így kap egy testreszabott fejlesztési tervet. A

vállalatvezetők gyakran sokadrangú vagy túl elvont kérdésnek tartják a digitalizációt, kevesen tudják, hogy a megoldás mennyire közel van hozzájuk – emeli ki Czimbalmos Levente, a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara Modern Vállalkozások Programjának szakmai vezetője.

A másfél éve tartó turbulencia ellenére a digitalizációban korábban nem látott

fejlődés kezdődött, noha elsősorban kényszerűségből. Az elmúlt két évben ízelítőt kapott minden vállalkozás abból, ami az új poszt-Covid gazdaságban ránk vár: felfokozott verseny, ügyfélménnyközpontúság, a digitalizáció beépülése a szervezeti kultúrába. A teljesítmény

mérése elengedhetetlen, amihez adatok kellene. Ehhez digitalizáció szükséges, aminek az alapja a fejlesztés. Egy vállalkozás működése sok adatot szül, ami egyfelől támogatja a kívánt adat alapú döntéshozást. Másfelől viszont nehéz kiszűrni a lényeges információkat, márpedig az üzleti tervezéshez helyzetkép, audit szükséges, amiből reálisan látható a cég állapota. Éppen ezért előny, ha egy független és hiteles tanácsadó külső szemmel ránéz az vállalkozás működésére – mondja Czimbalmos Levente, az elmúlt években közel 15 ezer vállalkozásnak egyedi, térítésmentes informatikai fejlesztési koncepciót kidolgozó szervezet szakmai vezetője.

Az elmúlt egy év tapasztalatai megmutatták, hogy a vállalkozások működésének nemcsak eszköze a digitalizáció, hanem a legfontosabb alapja. Megléte szükséges a működés fenntarthatósága és a hatékonyságnövelés érdekében. A napi szintű problémák megoldása, a tűzoltás csak az átmeneti állapotot tudja fenntartani. Éppen ezért érdemes minden cégnek végig gondolnia, hogy mire van szüksége ahhoz, hogy fejlődni tudjon. Mindenekelőtt digitalizálni, automatizálni szükséges a munkafolyamatokat, hogy optimalizálni tudja a költségeket, a kapacitást és a munkaerőt.

Szükség van a szemléletformálásra

Czimbalmos Levente szerint a digitalizáció hazai elterjedése szemléletváltást is követel az érintett vállalkozások részéről. A digitális megoldások nem



Így segít a Modern Vállalkozások Programja

A Modern Vállalkozások Programjának fő célkitűzése a vállalkozások korszerű, elsősorban infokommunikációs technológiák iránti érzékenyítése, szemléletformálása. A kiterjedt tanácsadói hálózat, a rendezvények és a 'vállalkozz digitálisan' weboldal (www.vallalkozzdigitalisan.hu) a vállalkozások tájékozódását, fejlődését segíti, amely által a versenyképességük is javulhat. A Program tehát alapvetően díjmentes szolgáltatásokkal, digitális eszközök bevezetésére ösztönzi a hazai cégeket. Amellett, hogy célja a hazai digitális szemléletformálás, a digitalizáció népszerűsítése a vállalkozások körében, és tevékenységével kaput nyit a vállalkozások számára efelé, Czimbalmos Levente szavaival élve egyfajta világítótorony szerepet is betölt a szervezet: segít eligazodni a vállalkozásoknak a digitalizációt érintő fejlesztési lehetőségek és támogatások terén.

A leggyakoribb tévhitek a digitalizációval kapcsolatban

Az MVP megyei tanácsadói napi szinten egyeztetnek az érintett kis- és középvállalkozásokkal. Több éves munkájuk tapasztalata alapján a megkeresettek bizonyos köre – jellemzően, akik nem ismerik fel a digitalizációban rejlő lehetőségeket –, az alábbi indokokra hivatkozva odázzák el a szükségeszerű fejlesztéseket.

1. **„A digitalizáció túl bonyolult, a vállalkozás működése során nincsenek komplex feladatok, amelyeket ilyen módon fejleszteni lehetne.”** Ez esetben a felismerés hiánya arra vezethető vissza, hogy a vállalkozók túlgondolják a fogalmat: digitalizáció alatt ugyanis gyakran a legegyszerűbb megoldásokra kell gondolni. Nincs olyan folyamat, amit ne lehetne egyszerűsíteni, ezáltal hatékonyabban ellátni, innoválni. Még egy szépségszalonn, vagy személyszállító kisvállalkozó forgalmán is lendíteni tud egy előrendelő, időpontfoglaló applikáció, vagy éppen a tevékenységekkel kapcsolatban leggyakrabban felmerülő kérdésekre automatizáltan, 0-24 órában választ kínáló chatbot.
2. **„A digitalizáció túl drága, nem térül meg a beruházás.”** A megtakarítás olykor nem pénzben, hanem például az automatizációval megspórolt, és a vállalkozásra fordítható időben mérhető. A kezdő költség a szoftveres megoldás bonyolultságától és a hardverigénytől függ leginkább, de mint az előző példán is látható volt, sokszor már kis ráfordításból is jelentős haszon származik. Az MVP tanácsadóinak tapasztalata megerősítette, a szemléletváltkozás elérése a vállalkozóknál legalább olyan fontos, mint az anyagi lehetőségek.
3. **„Jól van az ügy.”** A versenyhelyzet felismerésének hiánya vezet oda, hogy a vállalkozások egy része a múltbéli tapasztalatai alapján belekényelmesedik a piaci helyzetébe. Emiatt jellemző, hogy sok kisebb vállalkozás a bejáratott, megszokott folyamatokat tartja szem előtt a működése során. A piac és az ügyfelek azonban változnak a trendekkel, így a megkövesedett megoldások egyre inkább gátolják az üzletmenetet és a fejlődés útjába állnak. A változó vásárlói, vagy akár tartalomfogyasztási trendek miatt ma már a vállalkozások zömének digitálisan is elérhetővé kell válnia a fogyasztók számára, hiszen az informálódást követően ma már a vásárlás is egyre inkább a digitális térbe helyeződött át. A sarki hentes valós alternatívája lett az ország másik részén működő biogazdaság, ahonnan jól követhetően az ajtóig szállítják a vevőnek a személyre szabott megrendelését.
4. **„Nem is értem ezt az egészet, én vállalkozó vagyok és nem informatikus.”** Talán a leggyakoribb kifogás a vállalkozók részéről, hogy idegenül mozognak az informatikai fejlesztések terén. A program tanácsadói folyamatosan rendelkezésre állnak és igénybe vehető az általuk nyújtott ingyenes szolgáltatás, a díjmentes konzultáció lehetősége. Továbbá a Program rendezvényei az egyes régiókban működő vállalkozások számára nyújtanak lehetőséget arra, hogy kézzel fogható példák bemutatásával, a szakértővel való beszélgetés által átlendüljenek a holt-ponton. A vállalkozói szellem dominál már ezt követően, ami gyakran a felismeréshez és az új üzleti lehetőségek kihasználásához vezet az érintetteket.

kézzel foghatók, mint a berendezések, épületek, gépek, vagy éppen a humán erőforrás. De ez nem csökkenti a fontosságukat – mindháromra szükség van egy vállalkozás optimális működéséhez. Nem minden vállalkozás rendelkezik olyan termékkel, szolgáltatással, ami az online térben értékesíthető. Ugyanakkor minden cégnek érdemes végig gondolnia néhány alapvető kérdést: szükség van vállalatirányítási, a csoportmunkát támogató rendszerre? Ha igen,

mi alapján válasszon közülük? Biztonságban vannak-e a saját és az ügyfelei adatai? Ha kilép az értékesítéssel az online térbe, hogyan tegye ezt egyszerűen, kis befektetéssel és kockázatmentesen? Ezeket a beruházásokat alapos felkészülésnek, átgondolt tervezésnek kell megelőznie, enélkül egyetlen egy vállalkozás sem tudja proaktívan befolyásolni az üzleti, értékesítési folyamatait. A Modern Vállalkozások Programja ebben tud segítséget nyújtani számukra.

Szakértő tanácsadóinkkal nemcsak a vállalkozók szemléletformálásában veszünk részt, de ösztönözzük is őket a cél- és kockázatarányos informatikai fejlesztésekre. A digitalizáció nem feltétlen jelent új technikát, olykor az egyszerű problémákat, időrabló rutinmegoldásokat is érdemes automatizálni, digitalizálni. Éppen ezért nem létezik egységes, mindenkire ráhúzható megoldás. A digitalizáció minden vállalkozásnál másban érhető tetten. Ezért fontos, hogy minden vállalkozás egyedi, cégre szabott megoldást, saját informatikai stratégiát kapjon kézhez. Ebben őszintén rávilágítunk a cég digitalizációs hiányosságaira, gyengeségeire, majd konkrét javaslatokat teszünk arra, milyen jellegű megoldást lenne érdemes bevezetnie. Sőt, az általunk már minősített, megbízható szállítók termékei közül is ajánlunk néhányat. Mint minden esetben, a jó üzleti döntés meghozásához ezúttal is szükséges a tájékozódás, aminek az alapja az alapos és pontos audit. Ez szükséges ahhoz, hogy a vállalkozó megtudja, valójában honnan, hogyan és hová tud eljutni vállalkozása a digitális úton.” – foglalja össze Czimbalmos Levente.

VISSZATEKINTŐ Modern Vállalkozások Programja

Június 8-án lezajlott a SKIK és a Modern Vállalkozások Programja szervezésében a Digitalizált Vállalkozás című online rendezvény. Új pályázati lehetőségről, biztonságos adattárolásról, a home office és a hibrid munkavégzésről is kaphattak tájékoztatást az érdeklődő vállalkozások képviselői.

A SKIK és a Modern Vállalkozások Programjának együttműködése hosszú évekre tekint vissza. 2016 óta a somogyi vállalkozások száza vetettek részt a rendezvénysorozat állomásain, ahol mindig nagyszerű, informatív, közérthető előadásokat hallhattak.

Ezek a rendezvények az informatikát, a digitalizációt emberközelivé tették, és oldották a vállalkozások idegenkedését az új technikák alkalmazásától. Megmutatták, hogy a vállalatirányítási szoftverek nem ördögtől való furcsaságok, hanem a hétköznapiak segítői is lehetnek, ha megismerjük a használatukat.

MINŐSÉGIRÁNYÍTÁS SZOFTVER MODUL - ÚJ FEJLESZTÉS 2021-BEN

MAJUKO-SOFT Kft. Kollega Tibor ügyvezető: Az innovációs hajtóerőnek és a minél teljesebb körű adatnyilvántartási lehetőségnek köszönhetően egy újabb területen sikerül szoftveres támogatást nyújtanunk: a SeptoWin 8 rendszerünk újonnan kifejlesztett „Minőségirányítás” szoftvermodulja a területen felmerülő problémákra nyújt megoldást.



Külsős auditor szakemberekkel és minőségbiztosítási munkatársakkal egyeztetve úgy alakítottuk ki rendszerünket, hogy biztosítva legyen a termék vagy szolgáltatás egy vagy több jellemzőjének mérése, vizsgálata és az eredmény összehasonlítása az előírt követelményekkel.

Továbbá olyan tervezett és rendszeres intézkedések nyilvántartására és dokumentálására van lehetőség, amelyek szükségesek a megadott minőségi követelmények kielégítéséhez.

Előzmény az az igény, mely megfogalmazódott elsősorban gyártó partnereink részéről: Cégeiknél a minőség-ellenőrzés és -biztosítás dokumentálása ne papíron-, vagy maximum EXCEL táblában történjék, – ami egy idő után az adatmennyiség nagysága miatt nehézkesen használható

és az adatok visszanyerése sem egyszerű – hanem egy minőségbiztosítási rendszer mentén. A gyártás/termelés menetébe beillesztve, „valós időben” készüljön el a megfelelő ponton az adott információ feldolgozása, bevitel egy elektronikus adatbázisba.

Minden cég számára egyedi fejlesztésű nyilvántartást készítünk, mely saját folyamataira optimalizált. (Minőségbiztosítási vagy minőségügyi rendszer, e követelményeket az ISO 9001-es szabvány foglalja jól össze, magyar kiadása: ISO 9001:2008 / MSZ EN ISO 9001:2009)

Ezt támogatjuk meg a kiválasztott, egyedileg fejlesztett szoftver elemekkel:

- Dolgozói nyilvántartás
- Reklamáció kezelés
- Műszaki eszközök karbantartása, hi-teljesítése, mérése
- Minőség ellenőrzés MEO kimenő és bejövő termékekhez kapcsolódóan
- Iratiktató, dokumentum kezelés
- Vezetői információsrendszer részei: Dashboard, BI – Business Intelligence
- Kiegészítő lehetőségek: Termelési adatok rögzítése és/vagy átvétele más rendszerből; Terv/Tény adatok összehasonlítása, kezelése (I. – II. osztály, selejt nyilvántartása); Munkaidő nyilvántartás – műszaknapló; Gyártás terv/ tény adatok összehasonlítása, kezelése; Gyártósorok hibáinak átvétel (PLC)



Az előkészítő/felmérési szakaszban elképzelhető, hogy érdemes bevonni a folyamatok optimalizálásának, frissítésének érdekében, szabványokban jártas auditor céget. Ők megelőzik a mi tevékenységünket, ennek hasznosságáról egyeztetünk Pintér Ferencsel (PROFISO Kft.) a SKIK Minőségügyi Szakmai Klubjának elnökével.

A meghatározott adatbeviteli pontok környezetének ismeretében a megfelelő, akár különleges hatásoknak is ellenálló eszközök is szükségesek lehetnek a kívánt hatékonyság eléréséhez - megoldásokat tud javasolni a SKIK Informatikai Szakmai Klubjának tagja, Zimre István (Bázis Informatika Kft.). Így tudjuk mi, kamarai szakmai klubok tagjai közösen segíteni a bizalomkeltést mind partnerünk vezetésében és tulajdonosi körében, mind pedig a vevőikben a minőségkövetelmények teljesítését illetően.

További információkkal témavezető konzulensünk készséggel áll rendelkezésre: **Barabás József** +36 20 55 55 306; barba@majuko.hu, szakmai részletek találhatóak itt: www.majuko.hu

Jegyzet

ÚJ KÜZDŐTÉR – DIGITALIZÁCIÓ

Kutatás, kutatás hátán, az eredmény egyértelmű: aki azt akarja, hogy kevesebb legyen a hiba, csökkenjenek a kockázati tényezők és a költségek, az a digitalizációt választja. A nem is oly régi varázsszó tehát mentesít a rutinfeladatokat alól, szélesebb rálátást biztosít a partnerekre, gyorsít, átláthatóbbá és olcsóbbá tesz. A Covid-járvány utáni időszakban különösen fontos és megfontolandó, hogy a rendhagyó válságból csak úgy jöhetnek ki jól a cégek, ha képesek szoros, bizalmi viszonyt ápolni a partnereikkel, s mindezt a lehető legmagasabb fokú digitalizáltság mellett teszik.

A kutatók ezt abból az információtömegből szűrték le, amelyet akkor kaptak, amikor megkérdezték a kkv-kat: mi segít nekik leginkább az új gazdasági helyzet-

hez alkalmazkodásban. Az is kiderült, amely itt bennünket, somogyi vállalkozásokat is foglalkoztat, hogy a kkv-k előtt álló kihívás kettős: egyfelől digitalizálni kell, mégpedig gyorsított ütemben, automatizálni amit csak lehet, ezzel is csökkentve a költségeinket, tehermentesítve a kulcs-munkaerőt, felszabadítva az innovációs potenciált. Ráadásul mindezt úgy kell tenni, hogy megőrizzük azt a személyességet, az őszinte partneri kapcsolatot, amely eddig is mintegy garantálta az üzleti bizalmat.

Arról sem feledkezhetünk el, hogy a digitalizáció hipp-hopp megoldás, nem egyszeri projekt, hanem egy új szemlélet. Ez azt jelenti, hogy aki egyszer elkezdi, az folyamatosan áldoz rá, újabb és újabb részeredményeket érve el. Az előzőekben hivatkozott kutatás azt is

kimutatta, hogy a pénzügyileg jobban teljesítő kkv-k előrébb tartanak a digitalizáció területén, mint mások. Ők azok, akik a jövőben is jelentősebb fejlesztésekre készülnek ezen a területen, vagy akár teljesen átállnak a digitális működésre. Magyarországon és Somogyban sem ez jellemző, de vannak és szaporodnak azok a kkv-k, melyek már az indulástól kezdve vállalatirányítási rendszert használnak.

Tízből kilenc magyar cég véleménye szerint valódi versenyelőnyt jelent a digitalizáció, többségük szerint növeli a hatékonyságot, csökkenti a munkafolyamatokra szánt időt, a működési költségeket, és növeli az energiahatékonyságot.

Már csak ezért is megéri belépni az új küzdőterre!

Lengyel János

ZIMRE ISTVÁN ÜGYVEZETŐ: A SIKER TITKA A NYITOTTSÁG ÉS A JÓ KOMMUNIKÁCIÓ

A Bázis Informatika Kft. informatikával és biztonságtechnikával foglalkozó vállalkozás. Az informatika üzletág fő tevékenysége rendszerfelügyelet, szerverek üzemeltetése, valamint értékesítés. A biztonságtechnika terén riasztók, kamerarendszerek, tűzjelzők, beléptetőrendszerek tervezése, telepítése, karbantartása a fő feladat.

A Bázis Informatika Kft. az elmúlt időszakban ugyanolyan nehézségekkel nézett szembe, mint bármely más vállalkozás. A gazdaság működését érintő hatások rákényszerítettek bennünket is, hogy felülvizsgáljuk tevékenységünket, rövid- és hosszútávú céljainkat. Meghatároztunk egy fontossági sorrendet, kijelöltük az egyes pontokhoz tartozó külső-belső szereplőket és mérőföldköveket. Ennek eredményeképp elértük, hogy 2020-ban tartani tudtuk a forgalmunkat az előző évhez képest - a COVID megjelenésének ellenére, és idén már meghaladtuk a tavalyi időarányos forgalmunkat. Büszke vagyok arra is, hogy a dolgozói létszámot tartani tudtuk. 2019-ben saját telephelyre költöztünk, most van folyamatban második épületünk felújítása, melyben további iroda és egyéb - raktár, műhely, oktatóműhely- helyiségeket alakítunk ki.

Legfontosabb alappillérek a nyitottságunk fenntartását tartom. Gondolok itt partnereink által felvetett problémák megértésére és azokra tett javaslatok kidolgozására, majd azt követően azok megvalósítása terén tett erőfeszítésekre és a jó kommunikáció megtartására.

Ehhez az együttműködések erősítésére és továbbiak kiépítésére volt szükség, melyekkel szakmai tapasztalatunk bővültek, készségeink és képességeink fejlődtek.

Az informatika és biztonságtechnika területén nagyon fontos tézis a szakosodás. Fontos a különböző területeken jártas szakértő vállalkozásokkal történő kapcsolat és együttműködés, amelynek célja a megrendelő igényeinek teljes körű kiszolgálása. Örömrökre szolgál, hogy itt helyben sikerült kiváló kapcsolatot kialakítani a SKIK Informatikai Klubjának több tagjával, például



Zimre István, ügyvezető



a Majuko-Soft Kft.-vel, akik egyedi áruforgalmi bonyolítási szoftvereket fejlesztenek és integrálnak Vállalatirányítási és információs rendszereikhez, amelyekhez a kívánt eszközöket és hálózati, biztonságtechnikai elemet tudjuk biztosítani, valamint folyamatos szervízszolgáltatást adni, biztosítva a különböző rendszerek folyamatos működését.

Az általunk szállított beruházásokhoz biztosítani tudunk különböző fizetési konstrukciókat - részletfizetés vagy bérleti konstrukció -, melyeket kétoldalú megállapodással egyszerűen és gyorsan meg lehet beszélni, nincs szükség bonyolult banki papírok kitöltésére. Új szakterületekkel bővítettük szolgáltatási palettánkat: gyengeáramú hálózatok komplett tervezése, belső informatikai biztonságpolitikai auditokhoz igazságügyi

szakértői tevékenység biztosítása. Egyben a biztonságtechnikai rendszerek még hatékonyabb elemekkel és eszközökkel történő megtámogatásához célirányos szakképesítéseket szereztünk. Társadalmi szerepvállalás területén segítettünk az INPUT program keretében az egyetem startup képzésében, illetve egy egyedülálló közös pilot projektet is sikeresen zártunk a nyáron, mely szerződéses keretek között futott, mindkét fél számára rengeteg új és a jövőben hasznosítható tapasztalattal. Évek óta hivatalos szakképző hely vagyunk, 2021/2022 tanévben is fogadunk középiskolás diákokat, akik a szakmai gyakorlatot „duális képzés” keretében cégünkönél végzik.

Jövőbeni terveink között szerepel továbbra is a magas szakmai színvonal megtartása, melyet a kollégák folyamatos képzésével és az új technológiák megismerésével tudunk elérni, valamint a telephelyünk fejlesztése, ahol tágasabb, nagyobb helyen tudjuk fogadni ügyfeleinket, valamint a felújított helyiségekben korszerű technológiával biztonságosabb munkakörülményeket biztosítunk a hatékony munkavégzéshez. Partnereink nagy részével folyamatos kapcsolatban vagyunk, rendszeresen egyeztetünk a tervezett fejlesztéseikről, kikérjük véleményünket a különböző lehetőségekről, mely alapján meg tudják találni a számukra optimális megoldást.

Az elmúlt évek bebizonyították számunkra, hogy amit csinálunk az jó, a régóta velünk együttműködő, bennünket választó partnerek száma pedig azt mutatja, hogy a Bázis Informatika Kft.-vel érdemes együttműködni, szaktudását és tapasztalatát érdemes igénybe venni.

MODERN VÁLLALKOZÁSOK PROGRAMJA - VÁLLALKOZZ DIGITÁLISAN! RENDEZVÉNYSOROZAT KÖVETKEZŐ RÉSE:

2021. szeptember 30-án 9.00-12.30

A mesterséges intelligencia a vállalkozások jövője - ne féljünk az ismeretlentől, ismerjük meg lehetőségeinket!

HELYSZÍN: Kaposvár, Anna u. 6. SKIK Székház, II. emelet

TOVÁBBI INFORMÁCIÓ: 82/501-032, www.skik.hu

AZ INFORMATIKA NEM A MEGOLDÁS

Pedig olyan szépen alakult minden. A gazdaságunk egyre fickósabbnak érezte magát, az égen báránnyfelhők bégették, mindenfelé pillangók röpdöstek és tudtuk, hogy sose halunk meg. Aztán jött a Covid és kopogtatás nélkül rúgta ránk az ajtót. Olyan hirtelen változott meg minden, hogy még azóta sem térünk magunkhoz. De osszon ki bármekkora sallert is az élet, alkalmazkodni muszáj. Megpróbáltuk. Az informatika pedig, miután éveken keresztül csendesesen ült a sarokban, a szoba közepére állt és magához ragadta a szót.

Hirtelen egy véget nem érő Zoom meetingen találtuk magunkat. Többségünk korábban azt sem tudta, mi az a Zoom. Vagy a Google Meet. Vagy a Teams. Megértettük, hogy amikor az informatikusok felhőt emlegetnek, nem az időjárásra gondolnak. Olyan új szavakat tanultunk, mint a VPN, cloud, data sharing. És 2020 leggyakoribb kérdése vitathatatlanul az lett, hogy „Hallotok?”. Az informatika tette lehetővé sokak számára a távmunkát. Az informatika jelentette a megoldást egy sor olyan problémára, amit a járvány vetett fel. Vagy mégsem?

Van itt valami, amin érdemes pár pillanattal elmélázni: ha a Covid a 80-as évek elején csatlakozik hozzánk, akkor mit csináltunk volna? A jóég tudja. De abban

biztosak lehetünk, hogy akkor is megoldottuk volna. Informatika nélkül. Ez egy olyan nézőpont, ami segít a digitalizáció szerepét a helyén kezelni. Erre pedig szükség is van, mert amennyire tud áldás lenni, annyira könnyen és zökkenőmentesen vált át átokba. Az informatika olyan, mint a pénz: kezes szolga, de kegyetlen úr.

Mi egy vészhelyzet? Mi egy válsághelyzet? Nagyon egyszerűen, egy olyan helyzet, ami az átlagosat, a megszokottat messze meghaladó tétellel bír. Mi a helyes válasz a nagyobb tételre? A nagyobb összpontosítás. Mind a gondolatok, mind a tettek szintjén. A bajból a fókusz jelenti a kiutat. Amikor nyakig ér a baj, ellenünk van minden, ami csökkenti vagy megzavarja a koncentrációnkat.

Az informatika NEM a megoldás. Az informatika eszköz. De csak addig és olyan mértékben, amíg támogatja az összpontosítást. Erre abszolút alkalmas. A gond az, hogy mára komplett iparág épült rá, aminek egyetlen célja, hogy foglyul ejtse és fogva tartsa a figyelmünket. Az okostelefon pl. a közhiedelemmel ellentétben nem a legjobb barátod. Az a kutya. Az okostelefon egy marketingplatform. Úgy tervezték meg, hogy a lehető leghosszabb időre kösse le a figyelmeket. Ha hagyod. Ezzel elérkeztünk egy fájdal-

masan alapvető kérdéshez: én használok az informatikát vagy az informatika használ engem? A válasz pedig közel sem egyértelmű.

Ami az összpontosítást illeti, a dolog igazából nem bonyolult. Mindössze két kérdést kell tisztáznunk hozzá:

1. Mi az, ami most igazán fontos?
2. Mi az, ami megpróbálja elvonni róla a figyelmemet?

Ennyi. Az informatika addig eszköz, addig áldás, amíg segít az első pontban meghatározott témára összpontosítani és nem próbálja meg elvonni a figyelmemet róla. Ez igényel némi tudatosságot, önfegyelmet és legfőképp: a szokások folyamatos megkérdőjelezését. Attól, hogy eddig minden reggeletem az e-mailek átolvasásával kezdtem, még nem biztos, hogy ez valóban jó módszer. Attól, hogy eddig be voltak kapcsolva a telefonomon a push értesítések, még nem biztos, hogy ez indokolt is.

Az informatika komoly szerepet játszhat egy új aranykor eljövételében. De az armageddönt is ránk szabadíthatja. Mind ez végső soron egyetlen dolgon múlik: mi használjuk az informatikát vagy az informatika használ minket? =

Szabó Gábor

kommunikációs tréner és tanácsadó
www.szabogabor.hu

HIRDESSZEN A SOMOGYI GAZDASÁGBAN!

A Somogyi Gazdaság havonta jelenik meg és jut el névre szólóan valamennyi kamarai taghoz, társkamarákhoz, partnerszervezetekhez, rendezvényeinken részt vevő vállalkozásokhoz.

HIRDETÉSI DÍJAK:

Színes hátoldal 144.000.- Ft + ÁFA

Belső oldalak:

Teljes oldal	(180 x 240 mm)	90.000.- Ft + ÁFA
Fél oldal	(180 x 117 mm)	45.000.- Ft + ÁFA
Negyed oldal	(88 x 117 mm)	22.800.- Ft + ÁFA
Hatod oldal	(88 x 87 mm)	15.600.- Ft + ÁFA
Nyolcad oldal	(88 x 57 mm)	12.000.- Ft + ÁFA
Tizenketted oldal	(44 x 87 mm)	8.400.- Ft + ÁFA
Tizenhatod oldal	(44 x 57 mm)	6.000.- Ft + ÁFA

Ugyanezek a **belső oldali árakon PR cikk jelentethető meg** a kamarai honlapon egy hónapra. Lehetőség van az újságban szórólapok, reklámok elhelyezésére is!

A SKIK TAGJAI 25 % KEDVEZMÉNYBEN RÉSZESÜLNEK.

Kétszeri megjelentetés esetén további 10%,
háromszori megjelentetés esetén 15% kedvezményt biztosítunk.



A hirdetések ügyében információ:

Thurzó Ágnes
tagi kapcsolatok referense

Telefon: 82/ 501-025 vagy 30/23-78-004,
e-mail: athurzo@skik.hu

ÖNVEZETŐ JÁRMŰVEK, TELJES AUTOMATIZÁCIÓ ÉS ROBOTOK: EZ A JELEN

A közelmúlt megmutatta, hogy a világ működése szempontjából milyen fontos szerepet tölt be a logisztika, amelynek köszönhetően a járvány során sem fogyott el az üzletekből az élelmiszer, hogy a koronavírus megjelenését követően csaknem konvertibilis valutává váló higiéniai termékek példáját ne is említsük. A technológia fejlődésével ma már egyre több helyen jelennek meg az intelligens vállalatirányítási rendszerek és az ezek által vezérelt robotok, önvezető ipari járművek, illetve a teljes mértékben automatizált raktárak, ahol a robot-munkatársak fáradhatatlanul dolgoznak akkor is, amikor az embereknek karanténba kell vonulnia.



A robotizáció már nem úrtechnológia, bárki számára elérhető

Az intelligens robotok sok ember fejében úgy élnek, mint a csúcstechnológia példái, amelyeket legfeljebb a legnagyobb cégek engedhetnek meg maguknak. Bár tény, hogy a hasonló eszközökben sokszor a legújabb innovációs megoldások jelennek meg, tévhit, hogy a hasonló berendezések ne lennének elérhetőek akár a kisebb cégek számára is.

Kiváló példa erre a Jungheinrich önvezető targoncája, amely emberi beavatkozás nélkül, a nap 24 órájában képes tenni a dolgát.

Horváth Zoltán, a Jungheinrich Hungária Kft. ügyvezetője elmondta, hogy a teljesen autonóm önvezető targoncákhoz hasonló eszközöket már a XX. század hatvanas éveiben használtak, igaz, akkor még egy földre fektetett indukciós szálát követték a gépek. A technológia fejlődésével viszont ma már többféle megoldás is elérhető, a legnépszerűbb a lézeres navigáció, amely milliméteres pontossággal képes vezérelni a teljesen önálló robot-targoncákat. Így a gépek nem csak „kötött pályán” tudnak mozogni, hanem a környezetükben lévő embereket és tárgyakat érzékelve, egyszerűen kikerülnek az őket akadályozó objektumokat, vagy megállnak.

Az önvezető targoncák egy központi vállalatirányítási rendszeren keresztül programozhatóak, utasíthatóak, hogy milyen feladatokat lássanak el, milyen útvonalakat járjanak be. Mivel ez a rendszer akár távolról is vezérelhető, semmi akadálya, hogy a gépeket felügyelő emberek – nem kell nagy technikai stábokra gondolni, 1-2 operátor bőven elég – akár home office-ből is szemmel tudják tartani a működésüket. A fejlett szenzoroknak köszönhetően a targoncák tökéletesen képesek együtt dolgozni a „humán” kollégákkal, az ilyen területen dolgozókat rövid képzéssel fel lehet készíteni a gépekkel való együttműködésre.

Nem úri huncutság

Bár természetesen az önvezető targoncák és az intelligens vállalatirányítási rendszer telepítése, kiépítése pénzbe kerül, ezek már nem csak a tőkeerős multikégek kiváltságai, megfelelő tervezéssel ugyanis akár egy kisebb cég is kihasználhatja a fejlett logisztikai megoldásokban rejlő előnyöket. Az önvezető targoncák ugyanis akár a nap 24 órájában képesek dolgozni – leszámítva persze azt az időt, amíg feltöltik az akkumulátoraikat – soha nem lesznek betegek, nem mennek szabadságra, így képesek biztosítani a logisztikai

folyamatok biztonságát, amely kulcsfontosságú, például a tavalyihoz hasonló világjárvány idején.

Nem veszik el az emberek munkáját!

A robotizációval kapcsolatos gyakori félelem, hogy az intelligens gépek megjelenése feleslegessé teszi a humán erőforrást, azaz az embereket. Tény, hogy egyes munkaköröket könnyedén ki tudnak váltani az önvezető targoncák, azonban ezek jellemzően a monoton, fizikai erő-, ugyanakkor akár az emberek képességeit meghaladó precíziót igénylő feladatok. A legtöbb vállalat felismerte ezt, és a robotokat, önvezető targoncákat nem az emberek pótlására, hanem támogatásukra, segítségükre alkalmazzák. Az esetlegesen feleslegessé váló munkaköröket pedig átképzéssel tartalmasabb, a dolgozó számára is kielégítőbb feladatokra lehet lecserélni, így a szőlőszedést kissé aktualizálva, az önvezető targonca is jól lakik, de az emberi munkaerő is megmarad.

Az innovatív logisztikai rendszerek, intelligens, önvezető ipari robotok és targoncák alkalmazásával mindenki jól jár, a nagy- és kisvállalatok ugyanúgy, mint a hasonló helyeken dolgozó vagy épp munkát kereső szakemberek is.

Forrás: HVG

BEMUTATJUK A FERROKOV KFT-T

A segesdi vállalkozás tavaly elnyerte a kamara „Az Év Somogyi Vállalkozása” díját középvállalkozás kategóriában. Talián Attila ügyvezetővel beszélgettünk.

Kérem meséljen a kezdetekről!

Vezetői pályám 1977-től a segesdi „Új Élet” Termelő Szövetkezethél kezdődött. Elsőként munkavédelmi előadóként, majd energetikusként, később pedig melléküzemági vezetőként tevékenykedtem. Melléküzemági vezetőként az ipari tevékenységek tartoztak az irányításom alá, amelyek a mezőgazdaságon kívül estek. Ezt követően 1983 október 1-jén az újonnan alakult Fitting Gt. ügyvezetője lettem, amely tulajdonképpen a Ferrokov Kft. elődjének tekinthető. Ez a vállalat elsősorban a hazai piacot igyekezte kiszolgálni Fittig termékekkel. A rendszerváltás évében az importliberalizáció következtében megjelentek a hazai piacon is a nyugat-európai termékek, amelyekkel a versenyt már nem tudtuk fenntartani, hiszen a technológiánk jóval elmaradottabb volt. Ezt követően újra szerveződöttünk, és azóta működünk a jelenlegi formában.

Milyen fontos állomások voltak a cég életében?

Mindig intenzív piackutatást folytattunk. Hiába csukták be előttünk az ajtót, mi jöttünk az ablakon. Talán ez a lendület, ez a tudatos előrehaladás segítette azt, hogy később a térség meghatározó vállalatává nőhessük ki magunkat. A 90-es évek végén a DÉDÁSZ egyik munkatársával kerültem kapcsolatba, aki a mai napig üzlettársam, barátom. A DÉDÁSZ keszthelyi üzemében a távvezetékek felületvédelmét látták el, ám az akkori festés-technika meglehetősen elavult volt, az új szabvány szerint tűzihorganyozni kellett azokat. Erre alapoztuk az új fejlesztéseinket is, ezzel párhuzamosan megkezdtuk az acél-szerkezet gyártást a segesdi üzemünkben.



Mint később kiderült, ez egy szerencsés találkozás volt az életünkben. 1998-ban a közösen alapított cég keszthelyi üzemét sikerült megvásárolnunk, ezzel egyidőben a Ferrokov Kft. 62%-át is. Ezzel már magánvállalkozóként, mint cégcsoport működünk tovább. A lendületből továbbra sem vettünk vissza, hiszen azt tapasztaltuk, hogy 5-6 évente az iparágban hullámvölgyek jönnek-mennek, az innováció nem állhat meg. Lokálpatriótaként szívügyemnek tekintem, hogy minél több segesdi-nek, „földimnek” munkát adhassak, így a 2009-es válság időszakára nem szívesen emlékszem vissza. A bevételeink legnagyobb része, közel 80%-a az építőipari megrendelésekből származtak. Ahogy a megrendelések fogytak, úgy a munkaerőtől is búcsúznunk kellett, hogy később újra talpra állhassunk. Nagyon kockázatos időszak volt, hiszen a legnagyobb partnereink megrendeléseiből kellett élnünk, ám ezek rohamosan csökkentek. Új lehetőségeket kellett keresnünk. A finanszírozás kérdése volt a legnehezebb, akkor új hitelhez és fejlesztési forráshoz jutni szinte lehetetlen volt. A bankváltást követően új lendületet kaptak fejlesztési és finanszírozási terveink megvalósításai. Jelentős

állomások következtek a cég életében a 2010-es évek közepén és végén, a pályázatoknak és az ehhez kapcsolódó fejlesztéseknek köszönhetően fejleszthettük a technológiánkat és az infrastruktúránkat. Elmondható, hogy európai szinten is versenyképes technológiával dolgozunk, talán ennek is köszönhető, hogy több nyugati nagyvállalat rendszeres beszállító vagyunk, emellett dolgozunk a tengerektől is, sőt Kelet felé is nyitottunk, az elmúlt években Oroszország mellett, már Ausztráliába és az Egyesült Államokba is szállítjuk a termékeinket.

Milyen tervei vannak a jövőre nézve?

A felépített kialakult menedzsment vezetői gárda jól működteti a cégcsoportot, ennek továbbfejlesztése folyamatban van. A jövőbeli terveink a folyamatos vevői megelégedéseknek vannak alárendelve. Fontos a minőségbiztosítás, magasabb szintre emelése és további fejlesztése. A legkorszerűbb 3D-s fémmegmunkáló technológiák fejlesztése, újabb berendezések rendszerbe állítása. A megnövekedett partneri kör és ezzel együtt a rendelések növekedése is igényli a hatékonyság fejlesztését is. Ehhez kell hozzárendelnünk a vállalatirányítási, készletgazdálkodási és informatikai rendszereink folyamatos fejlesztését.

Milyen hatással volt Önökre a járványhelyzet?

A pandémia okozta nehézségek sajnos a mi cégcsoportunkat sem kerültkék el. Már az első hullám elején érezhetően estek vissza a megrendelések, tartottunk tőle, hogy hasonló helyzet alakul ki, mint bő 10 évvel ezelőtt. Szerencsére ez a völgy nem volt olyan mély, sem tartós. A megrendeléseink száma már jelenleg visszarendeződött, sőt már meg is haladja a pandémia előtti időszakét. A megbetegedések száma mérsékelt maradt, szerencsére a legtöbb megbetegedés a második hullám idején volt, néhány ki-

www.skik.hu

KATTINTSON RÁNK!

vétellel enyhe tünetekkel sikerült átvészelnük. Dolgozóinknak ingyenes maszkot és koronavírus-gyorstesztet biztosítottunk. Bízunk abban, hogy erre a jövőben már nem lesz szükség.

Önnek, mint cégvezetőnek mi a véleménye a szakember utánpótlásról?

Szerencsére az elmúlt években nagy hangsúlyt fektetünk arra, hogy minél több fiatalat alkalmazzunk, emellett lehetőség van nálunk a fejlődésre is, hiszen ingyenes szakmai továbbképzéseket biztosítunk számukra. Kapcsolatban állunk a nagyatádi és csurgói szak- és szakközépiskolákkal, diákjaik a mi üzemeinkben szerzik meg a képesítéshez a gyakorlatot. Tanulóinknak nyári munkavégzésre is adunk lehetősé-

geket a kötelező üzemi gyakorlat elvégzése után. Szakmai szövetségünkkel, a Magyar Tűzhorganyzók Szövetségével és a Magyar Acélszerkezetgyártók Szövetségével szakmai képzéseket szervezünk. Fontos lesz a jövő szakképzését illetően, hogy a bevezetett duális képzés siker történet legyen. Ennek keretében feltétlen szükséges, hogy a szakképzés minőségét, korábbi tekintélyét, és tradícióját megteremtjük.

Mivel tölti szabadidejét, amikor éppen nem dolgozik?

A szabadidőmet igyekszem a családommal tölteni, hiszen nélkülük nem tartanék ott, ahol. Hiszek abban, hogy ez a családi háttér - amely nekem megadatik - vitt és

visz a jövőben is előre. Rendkívül hálás lehetek a feleségemnek, Juditnak, aki 47 éve áll mellettem jóban-rosszban. A fiaim már évek óta a menedzsment tagjai, ügyvezetőként tevékenykednek a cégcsoportban. Az unokám, az idén elmúlt 10 éves, sok időt tölt velünk, nagyszülőkkel, mi is rajongunk érte. 45 éves koromig kézilabdáztam, a sport szeretete a mai napig megmaradt, gyakran veszek részt a nagyatádi csapat mérkőzésein, és a helyi futball-klub meccseire is kilátogatok. Ezeket az egyesületeket folyamatosan támogatjuk. 24 éve a kutasi Kossuth Vadászársaság elnöki pozícióját töltöm be, bár a vadászatra egyre kevesebb időm jut, talán majd egyszer, ha „újra” nyugdíjba vonulok.

ELISMERÉS KAMARÁNK LEGJOBBJAINAK PÁLYÁZZON, JELÖLJÖN! HATÁRIDŐ: OKTÓBER 31.



A kiemelkedő teljesítmények, eredmények elismerést érdemelnek. Különösen igaz ez most, amikor a gazdasági élet szereplőinek a járványhelyzet miatt nap mint nap súlyos problémákkal kell szembenéznük. A Somogyi Kereskedelmi és Iparkamara minden évben díjakkal isméri el a saját területükön példamutatóan, eredményesen helytálló tagjait.

Kérjük, hogy ha van olyan kamarai tag vállalkozás a látóterében, melyet érdemesnek tart, vagy ha Ön saját vállalkozásában volt sikeres, rövid írásbeli indoklással ellátva jelezze ezt felénk.

Somogy Gazdaságáért Díj

A megye gazdaságának egészét szolgáló,

kiemelkedő teljesítményt nyújtó vállalkozásnak, mely több éves egyenletes jó teljesítménye alapján hozzájárult a megye gazdasági fejlődéséhez.

Somogy Gazdaságáért Életműdíj

Vállalkozásvezetőnek, akinek a hosszú éveken át történő vezetői tevékenysége alatt a vállalkozás eredményesen gazdálkodott, versenyképességét növelte és a megyében jelentős piaci eredményt ért el.

Az Év Somogyi Vállalkozása

Piacképesen, eredményesen gazdálkodó, több éven keresztül egyenletes, jó teljesítményt nyújtó vállalkozásoknak, a következő kategóriákban:

- mikrovállalkozás
- kisvállalkozás
- középvállalkozás

Somogy Szakképzéséért Díj

Vállalkozás illetve természetes személy részére a tanulók magas szintű, eredményes gyakorlati oktatásáért, illetve a kamara szakképzéssel összefüggő tevékenységének kiemelkedő módon történő segítéséért.

Somogy Idegenforgalmáért Díj

A megye idegenforgalmát szolgáló-, kiemelkedő teljesítményért, vagy több éves, egyenletes magas színvonalú munkáért, mellyel hozzájárult a megye turizmusának fejlődéséhez.

Somogy Innovációjáért Díj

Kiemelkedő eredménnyel járó fejlesztés megvalósításáért, (pl.: termékfejlesztés, technológiai fejlesztés, informatikai fejlesztés, szolgáltatásfejlesztés, szervezetfejlesztés)

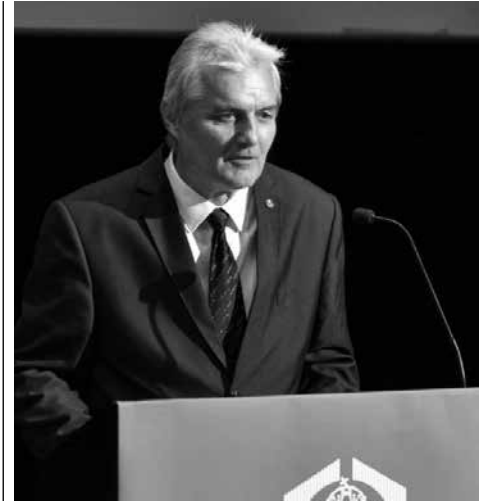
Somogy Környezetvédelméért Díj

Vállalkozás részére, amely tevékenysége során a környezetvédelmi előírások betartására fokozott figyelmet fordít, illetve környezetvédelmi beruházást hajtott végre a természeti környezet megőrzése érdekében.

A javaslatokat, pályázatokat október 31-ig várjuk!

A kitüntetésekkel kapcsolatos bővebb információ: www.skik.hu/kamarai-kituntesek-altalanos-informaciok-109

Thurzó-Nagy Ágnes, témafelelős
82/501-025, athurzo@skik.hu



GRATULALUNK!

Kamaránk elnökségi tagját, Wagner Ernőt, a kaposvári Investment Kft. ügyvezetőjét választotta elnökévé a Magyar Mérnöki Kamara.

TÜKÖR A SOMOGYI GAZDASÁGRÓL MEGJELENT A TOP 100

Több, mint 10 éve, 2009 óta minden decemberben jelent meg ez a kiadvány, mely mindig széleskörű áttekintést nyújtott a megye gazdasági tendenciáiról. Idén a kiadvány bemutatására félév csúszással, július 21-én került sor.

A késés oka köztudott: az elhalasztott májusi beadási határidő folytán a társas vállalkozások 2019-es adóévről szóló nyilatkozatok, információk, csak 2020 novemberének végén álltak rendelkezésre. A kiadvány ezúttal is a SKIK, a Somogyi Hírlap és a NAV Somogy Megyei Igazgatóságának együttműködésével jött létre. A bemutató rendezvény résztvevői dr. Gulyás Árpád, a SKIK alelnöke és Lengyel János, a Somogyi Hírlap főszerkesztője köszöntője után meghallgatták Koltainé Magyar Zsuzsanna, Somogy megyei NAV igazgató asszony előadását, melynek témája a megye gazdasági helyzete volt.

A feldolgozóipar, a kereskedelem, a szállítás és raktározás volt a legeredményesebb, de mezőgazdasági tevékenységgel is be lehetett jutni a megyei TOP 100-ba. 2019-ben a jól bevált ötösfogat végzett az élen, ahogyan a korábbi években is. A tabi Flextronics Kft. vitte el ismét a pálmat: a 2018-as 854 milliárdról 2019-ben 965 milliárdra növelték nettó árbevéte-

lüket. A Flex mögött az örök második a csővezetékes gázszállítással foglalkozó siófoki FGSZ Zrt. 96 milliárddal. A dobogó harmadik fokát a Kometa 99 Zrt. foglalta el 46 milliárddal. Ezután következik a Videoton Elektro-PLAST Kft. és a Magyar Cukor Zrt. A hatodik helyen a Halker Kft. ostromolta az élbolyt.

2019-ben a belépési küszöb a TOP 100-ba 1,88 milliárd forint nettó árbevétel volt, míg 2016-ban ez a szám 1,313 milliárd volt, tehát négy év alatt 40 százalékos növekedés mutatkozik.

A megye legjobban teljesítő száz vállalkozása együttesen 1637,8 milliárd forint árbevételt termelt 2019-ben, 11 százalékkal többet, mint 2018-ban.

A TOP 100-as cégek így a megye gazdasági összbevételének 76 százalékát adták. Érdekesség, hogy a cégek üzleti eredménye nőtt, azonban az adózás előtti eredmény általában alatta maradt a 2018-as évnél. Ezt leginkább az euró árfolyamvesztésének tudják be az érintettek. A somogyi TOP 100-ak összesen 23 ezer munkavállalót foglalkoztattak 2019-ben, és 14 százalékkal növelték bérköltségeiket.

Érdekesség, hogy a TOP 100-ba bőven belefért volna egyéni vállalkozóként egy szarvasmarha-tenyésztéssel foglalkozó magánszemély.

Forrás: Somogyi Hírlap

Július 2-án tartotta tisztújító küldöttgyűlését a Magyar Mérnöki Kamara (MMK), amelyen négy évre Wagner Ernő okleveles építőmérnököt, a Somogy Megyei Mérnöki Kamara elnökét, a Somogyi Kereskedelmi és Iparkamara elnökségi tagját választotta a köztestület országos elnökévé.

Az új elnök, Wagner Ernő a megválasztását követő beszédében a mérnökszervezet alapértékeihez, a területi kamarák és szakmai tagozatok biztosította sokszínűséghez való visszatérést tűzte ki célként. Fontosnak nevezte, hogy olyan etikai szabályzatot készüljön, amely kiterjedhet a műszaki ellenőrökre és felelős műszaki vezetőkre is. Alig néhány nappal az új elnök hivatalba lépése után került sor az első megbeszélésre Fülek Zsolttal, a Miniszterelnökség építészeti, építésügyi és örökségvédelmi helyettes államtitkárával. A bemutatkozó megbeszélésen áttekintették a mérnökök számára legfontosabb szabályozási ügyeket, köztük a szakmagyakorlást szabályozó – remélhetően a közeljövőben elfogadásra kerülő - 266/2013. Kormányrendelet módosításának folyamatát. Szóba került a szakági tervezés szerepének erősítése, szerzői jogi védelme is. Fülek Zsolt értékelte a kamara energetikai tanácsadási programját, és támogatást ajánlott annak szélesebb körű megismertetéséhez. Wagner Ernő hangsúlyozta, hogy az építésügy, az építésgazdaság fejlesztésében a kamarára együttműködő, támogató, kiszámítható és nyugodt partnerként lehet számítani.

Forrás: mmk.hu



ÉN ABLAKOM: SOMOGYI SIKERTÖRTÉNET

Fehér László, a Prementor Kft. cégvezetője osztotta meg lapunkkal tapasztalatait:

Cégünk 12 éve alakult, célzottan a nyílászáró kereskedelemre alapozva. A kezdeti időszak a napi munkán kívül az iparág működésének megismerésével telt. A nyílászárók világa rendkívül összetett sokszereplős ágazat. Számos profil, üveg, vasalat, szoftver és kiegészítő gyártó versenyez a piacon. Bonyolult érdekeltségi viszonyok alakulnak ki, gyártói, alapanyag beszállítói és működési területi alapon is. Kezdő vállalkozóként megfelelő pozíciót elfoglalni ebben a rendszerben nem volt egyszerű feladat.

Már több éves tapasztalattal a hátunk mögött három okot találtunk, ami gátolhatta cégünk fejlődését.

- Ha egy beszállítóra támaszkodunk, akkor sem termékválasztékban sem árakban nem leszünk versenyképesek.
- Amennyiben csak Kaposvár környékére korlátozzuk a működésünket a forgalmat egy bizonyos szint fölé nem tudjuk emelni.
- Vállalatirányítási rendszer nélkül átláthatatlanná válik az értékesítés folyamata.

Pár év alatt mindhárom problémát sikerült megoldanunk. Beszállítói szinten három, Európában is jelentős céggel sikerült leszerződünk, így profilválasztékban és árakban is széles alternatívát tudtunk adni ügyfeleinknek. Legkedveltebb profiljaink az Aluplast, Avantgarde, Salamander és Rehau termékek.

Az ügyviteli szoftver keményebb dió volt. Próbáltunk bérelni és vásárolni is a piacon elérhető rendszerekből, de egyik sem felelt meg elképzeléseinknek. Volt amelyik kizárólag egy gyártóhoz kötött volna bennünket és minden egyéb elérhető program is gépre telepített rendszer volt, amit sem tovább fejleszteni, sem a cégünk igényeihez igazítani nem lehetett.

Úgy döntöttünk, hogy belevágunk egy saját szerkesztő, árazó és ügyviteli rendszert is tartalmazó szoftver fejlesztésébe, amit nyílászáró forgalmazói szemmel rakunk össze. Ennek már 5 éve és visszatekintve az elmúlt időszakra még ma is rácsodálkozunk akkori bátorságunkra. Maximum

3-5 millió forint közé tettük a fejlesztés várható költségét. A rendszer 5 éves fejlesztése a különböző modulok integrálása (szerkesztés, árazás. CRM, ERP, raktár, viszonteladói és BOSS modulok, 3D megjelenítés, gyártás) valamint a tárhelyek bérlése, mára már meghaladta a 70 milliós összköltséget. Ez az összeg elsőre magasnak tűnhet, de a fejlesztések hozzájárultak, hogy elkezdhesük kiépíteni országos hálózatunkat. Ma

már Nagykanizsától-Tiszafüredig több helyen vannak raktárbázisaink és hozzá kapcsolódva viszonteladóink.

Mivel a rendszer minden eleme egyedileg fejlesztett és 100%-ban cégünk tulajdona, így megtehettük, hogy minden partnerünknek ingyenesen biztosítsuk a hozzáférést programunkhoz. Komplettszert adunk, ezért egy kezdő vállalkozás is könnyen el tudja indítani tevékenységét. Tapasztalatunk szerint minden partnerünknel jelentős lett a forgalom növekedése a rendszer átvétele után. Átlagosan 25-30%-kal nőttek a forgalmak. A program használata egyszerű, 2-3 óra alatt elsajátítható.

A fejlesztéseknek köszönhetően forgalmunk 2020-ban meghaladta a bruttó 1 milliárd forintot.

Az informatikai háttér fejlesztése mellett

2020-ban sikerült az addig bérelt kaposvári telephelyünket megvásárolni 110 millió forint értékben. Az idei évben nagykanizsai raktáruházuunk is tulajdonunkba került, ami körülbelül 60 milliós beruházás volt.

Terveink szerint folytatjuk hálózatunk bővítését. Idén augusztusban nyitjuk bemutató termünket és lerakatunkat Budapesten a 16. kerületben. Több, a szakmához kapcsolódó cégben vásároltunk részesedést, többek között

egy nyílászáró gyártó üzemből is, ami nagyban segíti stabil működésünket. Szerencsére az építőipart elkerülte a COVID válság, így 2021-ben a tavalyi első félévhez viszonyítva 30%-os növekedést tudtunk elérni.

Úgy látjuk, hogy az idő minket igazolt. Technológiai fejlesztések nélkül ma már nem lehet egy céget növekedési pályán tartani. Mivel a munkaerőhiány is jelen van minden szektorban, egy jól működő informatikai háttér sokat segíthet.

Szeretnénk, hogy cégünk központja Kaposváron maradjon és innen irányíthassuk az országos hálózatot. Ehhez iroda kapacitásunkat is bővítenünk kell, mind létszámban, mind helyiségek tekintetében. Mivel eddig mindent önerőből hoztunk létre, nagyon várunk egy olyan uniós pályázatot, ami telephelyünk bővítésében segítene.

„Úgy döntöttünk, hogy belevágunk egy saját szerkesztő, árazó és ügyviteli rendszert is tartalmazó szoftver fejlesztésébe”

Cégtörténeti összefoglaló

2009	A cég alapítása
2009-2014	Kiskereskedelem
2014-2017	Regionális megjelenés (Dél-Dunántúl)
2016	Szerkesztő és árazó program, valamint vállalatirányítási rendszer (ERP) fejlesztésének kezdete.
2017	Országos hálózat kiépítésének kezdete.
2020	Részesedés vásárlása nyílászáró gyártó cégben (Pikk Open Kft) 20%
2020	Kaposvári székhely és telephely vásárlása
2020	Részesedés vásárlása nagykanizsai kereskedelmi cégben (Perfect Open Kft) 50%
2021	Nagykanizsai telephely vásárlása
2021	Részesedés vásárlása budapesti kereskedelmi cégben és képviselő nyitása Budapesten. Plastic Windows Kft 50%

MEGHÍVÓ

a SKIK

A ZSENI 24 JELLEMVONÁSA

avagy

HOGYAN LEHETSZ ÖNMAGAD LEGJOBB VÁLTOZATA?

című rendezvényére

A zsenire rendszerint úgy gondolunk, mint különleges, már-már emberfeletti képességgel bíró lényre. Einstein, Edison, Leonardo da Vinci - amit ők tudtak, arra egy átlagember sosem lesz képes. Vagy mégis?

A zsenialitás nem egy adottság. A zsenialitás egy minőség.

Bárki lehet a saját területén zseniális és mindenkivel megesett már, hogy élete néhány pillanatában az volt. De lehet a zsenialitást tudatosan fejleszteni? Naná, hogy! Létezik 24 olyan tulajdonság, ami minden zseniben közös. Minél magasabb szintre fejlesztjük ezt a 24 tulajdonságot magunkban, annál közelebb kerülünk ahhoz, hogy zsenivé váljunk.

Persze nem akar mindenki Einstein vagy Da Vinci lenni. Nem is kell. Elég, ha annyira válsz zsenivé, amennyire azt a saját életed, a saját céljaid, a saját boldogságod diktálja. A zseni nem egy külön, emberfeletti lény. A zseni önmagad legjobb változata.



IDŐPONT: 2021. szeptember 23. (csütörtök), 10:00 - 12:00

HELYSZÍN: Kaposvár, Anna u. 6. SKIK Székház, II. emelet

ELŐADÓ: Szabó Gábor kommunikációs szakértő

RÉSZVÉTELI DÍJ:

rendezett önkéntes kamarai tagoknak térítésmentes
regisztrált vállalkozásoknak: 3.000.- Ft/fő



VISSZATEKINTŐ - Június 29-én és július 20-án a SKIK az INPUT Programmal együttműködve két sikeres, egész napos képzést szervezett, melyet a PwC (PricewaterhouseCoopers) dolgozott ki és tartott meg. A témák a vezetői készségek fejlesztése és az eredményes kommunikációs technikák voltak. A tanúsítványt adó képzéseken a részvétel térítésmentes volt. Mindkét esemény előadója **Dr. Kőrösi Beáta**, pszichopedagógus, jogász és szupervizor végzettséggel rendelkező szakember volt.

BIREG webfelülete és az irányadó jogszabályok



bireg.gov.hu/bireg

VISSZATEKINTŐ - Új adatrögzítési kötelezettségek léptek életbe júliustól. Ennek értelmében a szállítással összefüggő adatokat is kell rögzíteni a BIREG rendszerben - így a fel- és lerakódóhelyeknek is lesz feladatuk - ezzel kapcsolatban módosulnak a BIREG szabályai és a számítástechnikai háttér. Erről szervezett sikeres online tájékoztatót a kamara július 8-án, melynek előadója **dr. Sztankó Dániel**, a RSM Hungary Zrt. vezető adószakértője volt.

SOMOGYI GAZDASÁG ■ A Somogyi Kereskedelmi és Iparkamara lapja ■ Szerkeszti a szerkesztőbizottság: Lengyel János főszerkesztő, Thurzó Ágnes SKIK sajtóreferens, Várnai Károly tervezőszerkesztő, design, borító: Weich Ewa. Elnök: Németh Krisztina, a SKIK titkára, a SKIK Szolgáltató és Oktatási Nonprofit Kft. ügyvezetője ■ SKIK 7400 Kaposvár, Anna u. 6. Telefon: 82/501-000. E-mail: skik@skik.hu. Internet: www.skik.hu ■ Kiadja SKIK Szolgáltató és Oktatási Nonprofit Kft. Németh Krisztina ügyvezető 7400 Kaposvár, Anna u. 6. Telefon: 82/501-000, Fax: 82/501-046 ■

ISKOLAKEZDÉSI TÁMOGATÁS 2021

Az iskolakezdési támogatás után ki fizeti meg az adót?

A személyi jövedelemadóról szóló törvény nem tartalmaz speciális szabályt az iskolakezdési támogatás adókötelezettségére, így annak adózására – a juttatás formájától függően – az általános szabályok az irányadók.

2021. évben iskolakezdési támogatás adható:

- pénzben, vagy
- utalvány formájában.

1. Iskolakezdési támogatás pénzbeli juttatás esetén

Pénzben adott iskolakezdési támogatás adókötelezettségének megállapításához az Sza törvény 2.§ (6) bekezdése szerinti alapelvből kell kiindulni. A támogatás jogcímének meghatározásánál a felek (a magánszemély és a bevételt juttató személy) között egyébként fennálló jogviszonyt és a szerzés körülményeit kell figyelembe venni. Ennek következtében, ha a munkáltató a munkavállaló részére pénzbeli támogatást juttat az iskolakezdéshez, úgy annak teljes összege munkaviszonyból származó jövedelemnek minősül, s a kifizetésből le kell vonni a 15% személyi jövedelemadót és a 18,5% társadalombiztosítási járulékot, míg a munkáltatónak a támogatás után 15,5% szociális hozzájárulási adó és 1,5% szakképzési hozzájárulás fizetési kötelezettsége keletkezik.

2. Iskolakezdési támogatás utalvány – csekély értékű ajándék – formájában

Csekély értékű ajándék juttatásának adózása kedvezőbb, mint a pénzben történt kifizetés. Az Sza törvény 70. § (6) bekezdés alapján ez egyes meghatározott juttatásnak minősül, így a juttatás értékének 1,18-szorosa után 15% személyi jövedelemadó és 15,5% szociális hozzájárulási adófizetési kötelezettsége keletkezik a juttatónak. A magánszemélynek a csekély értékű ajándék után nem keletkezik adófizetési kötelezettsége.

Csekély értékű ajándékról akkor beszélhetünk, ha annak juttatása:

- magánszemélyenként évente egyszer történik, és az ajándék (utalvány) a minimálbér 10% -át nem haladja meg, 2021. évben ez maximum 16.740 Ft,
- a juttató nevére szóló számla szükséges a vásárolt termékről (utalványról),
- a csekély értékű ajándékokról a juttatónak nyilvántartást kell vezetnie,
- évente legfeljebb egy alkalommal bárkinek adható, nem csak a munkavállaló, hanem annak házastársa, a gyermekei és akár az unokái részére is.

Utalvány juttatása esetében igen körültekintően kell eljárni, hiszen az az



Sza törvény szerint akkor minősül nem pénzben adott juttatásnak, ha megállapítható, hogy az utalvány mely termékre, szolgáltatásra, vagy milyen termék- vagy szolgáltatáskörben használható fel, továbbá, ha az nem visszaváltható. Ennek alapján, például egy Hipermarket vásárlási utalványa csak abban az esetben tekinthető csekély értékű ajándéknak, és adózik egyes meghatározott juttatásként, ha az csak meghatározott termékekre, szolgáltatásokra használható fel (és nem mindenre, ami a Hipermarketben megtalálható).

Fontos hangsúlyozni, hogy a munkáltató által adott iskolakezdési támogatás – előzőekben összefoglalt - adókötelezettségét nem befolyásolja a munkavállaló szociális helyzete, és az sem, hogy annak juttatási feltételeit valamilyen belső szabályzatban (cafetéria szabályzatban) rögzítették.

Forrás: Saldo tanácsadás

VISSZATEKINTŐ – A 2021-2027-es programozási időszak sikeres végrehajtása, a források teljes körű, eredményes felhasználása érdekében fontos, hogy a potenciális kedvezményezett kör mielőbb és első kézből értesüljön az új lehetőségekről, a pályázati feltételrendszerről, az elmúlt és a kezdődő uniós fejlesztési ciklus azonosságairól, különbségeiről. Ennek érdekében a Gazdaságfejlesztési Programok Végrehajtásáért Felelős Helyettes Államtitkárság – együttműködve a Somogyi Kereskedelmi és Iparkamarával – július 9-én regionális kihelyezett információs napot tartott, mely lehetőséget nyújtott a GINOP Plusz megjelenés előtt álló új pályázati felhívásai iránt érdeklődőknek a személyes konzultációra is. Az induló GINOP Plusz keretében elérhető gazdaságfejlesztést célzó forrásokról a Gazdaságfejlesztési Programok Végrehajtásáért Felelős Helyettes Államtitkárság, valamint az Irányító Hatóság szakértői adtak tájékoztatást.



EURÓPA DIGITÁLIS JÖVŐJE

A digitalizációban rendkívüli lehetőségek rejlenek ahhoz, hogy megoldásokat találjunk az Európát napjainkban érő számos kihívásra. A digitális technológiának köszönhetően átalakulóban van nemcsak az, ahogyan az emberek kommunikálnak, hanem tágabb értelemben az is, ahogyan élnek és a munkájukat végzik. A Covid19-világjárvány által is ösztönözve, az Unió a technológiai átmenet felgyorsításán dolgozik. A digitális megoldások hozzájárulnak a munkahelyteremtéshez, hatnak az oktatásra, felfoldják a versenyképességet és az innovációt, továbbá megkönnyíthetik a polgárok mindennapi életét. A digitális technológiának kulcsfontosságú szerepe van abban is, hogy az EU 2050-re klímasemlegessé válhasson.

A digitális átalakulásnak az európai értékek legjavát – a nyitottságot, a méltányosságot, a sokszínűséget, a demokráciát és a bizalmat – kell tükröznie.

A Bizottság stratégiája ezért olyan digitális megoldásokat vázol fel, amelyek az embert helyezik előtérbe.

A stratégia új lehetőségeket nyit meg a vállalkozások előtt, és támogatja olyan, megbízható technológiák kifejlesztését, amelyek a nyitott és demokratikus társadalom, valamint az élénk és fenntartható gazdaság erősödését szolgálják. A digitális technológia egyben az éghajlatváltozás elleni küzdelem és a zöld gazdaságra való áttérés alapvető eszköze is.

A következő öt évben a Bizottság három fő célkitűzésre fog összpontosítani a digitális ágazaton belül: az emberek szolgálatában álló technológiára; a méltányos és versenyképes gazdaságra; valamint a nyílt, demokratikus és fenntartható társadalomra. Európa nagy múlttal rendelkezik a technológia, a kutatás, az innováció és a kreativitás terén, és sokat tesz a jogok és az alapvető értékek védelméért – erre fogja majd alapozni a célok megvalósítása érdekében végzett munkáját.

Az új szakpolitikák és keretrendszerek elő fogják segíteni, hogy kontinensünkön élvonalbeli digitális technológiákat vezessünk be, és megerősítsük kibebiztonsági kapacitásainkat. A jövőben is meg fogjuk őrizni nyitott, demokratikus és fenntartható európai társadalmunkat, és ezeknek az elveknek a digitális eszközök hathatós támaszai lehetnek. Európa a saját útját fogja járni, hogy globálisan versenyképes, értékalapú és inkluzív digitális gazdasággá és társadalommá váljon.

A mesterséges intelligencia terén Európa számára minden feltétel adott ahhoz, hogy világelsővé váljon a biztonságosan használható és alkalmazható



ságosan használható és alkalmazható rendszerek terén. Kiváló kutatóközpontokkal, biztonságos digitális rendszerekkel, valamint versenyképes gyártási és szolgáltatási ágazatokkal rendelkezünk, a gépjárműipartól az energiaágazatig, az egészségügytől a mezőgazdaságig. Mivel a mesterséges intelligencia-rendszerek igen összetettek, és bizonyos esetekben jelentős kockázatokat rejthetnek, elengedhetetlen a bizalomépítés. A magas kockázatú területeken – például az egészségügyben, a rendfenntartásban vagy a közlekedésben – átlátható és nyomon követhető rendszerekre van szükség, melyek esetében garantált az emberi felügyelet. Biztosítani kell az alapvető jogok, különösen a megkülönböztetésmentesség tiszteletben tartását.

Az európai adatstratégiára azért van szükség, mert a közeljövőben elérhetővé váló ipari adatok áradata a termelést, a fogyasztást és életmódunkat egyaránt gyökeresen átalakítja majd. Az adatstratégia arra irányul, hogy az EU vezető szerepet töltsön be az adatalapú társadalom kialakításában. A cél egy tényleges európai adattér, vagyis az adatok egységes piacának létrehozása, ahol a korábban nem hasznosított adatok szabadon áramolhatnak az Unión belül és az ágazatok között, a vállalkozások, a kutatók és a közigazgatási szervek számára válva. A polgárok, a vállalkozások és a hatóságok számára lehetővé kell tenni, hogy a nem személyes adatokból kinyert információk alapján jobb döntéseket hozzanak, s ezeket az adatokat mindenki számára hozzáférhetővé kell tenni.

EURÓPA DIGITÁLIS ÉVTIZEDE

A Bizottság néhány hónapja felvázolta az Európai Unió digitális átalakítására vonatkozó jövőképét. A 2030-ig megvalósítandó elképzelések a következő négy sarkalatos pont köré csoportosulnak:



Készségek

IKT (Információs és Kommunikációs Technológiák) – szakemberek:

20 millió, továbbá a nemek közötti kiegyensúlyozottság megteremtése

Digitális alapkészségek:

a népesség legalább 80%-a



Biztonságos és fenntartható digitális infrastruktúrák

Összekapcsoltság: gigabit mindenki-
nek, 5G mindenütt

A csúcstechnológiát képviselő félévezetők: az EU részesedésének megkészszerzése a világ össztermeléséből

Adatok – peremhálózat és felhő: 10 ezer klímasemleges és fokozottan biztonságos peremhálózati csomópont

Számítástechnika: az első számítógép, amely kvantumgyorsulással rendelkezik



A vállalkozások digitális átalakulása

Technológiafejlés: az uniós vállalkozások 75%-a használja a felhőszolgáltatásokat, a mesterséges intelligenciát és a nagy adathalmazokat

Innovátorok: a növekvő innovatív vállalkozások erősítése és az EU-beli uniokornisok finanszírozása

Kései csatlakozók: a kkv-k több mint 90%-a használja intenzíven a digitális eszközöket, legalább alapszinten

A közszolgáltatások digitalizálása
Kulcsfontosságú közszolgáltatások:



100%-ban online

E-egészségügy: minden európai polgárnak hozzáférése van egészségügyi adataihoz

Digitális személyazonosság: a polgárok 80%-a használ digitális azonosítót

Forrás: ec.europa.eu

ENERGIA NAPOT SZERVEZTÜNK A DESEDÁN

Világviszonylatban szokatlan kihívásokkal állunk szemben a klímaváltozás, a globális felmelegedés következtében. Az időjárás egyre szélsőséesebb, egyre melegebbek a nyarak, egyre több olyan éghajlati jelenséggel találkozunk, ami nem volt megszokott néhány évtizeddel ezelőtt. Furcsa anomália, hogy a meleg ellen úgy védekezünk, hogy közben egyre több és több elektromos áramot fogyasztunk, miközben csökkentenünk kellene az energiatermelésből származó széndioxid kibocsátást. A globális klímavédelmi célok elérése érdekében tett lépések közül az egyik legnehezebb a régi szemléletmód és energiafelhasználási szokások gyökeres átalakítása.

Ennek jegyében szervezett családi programokkal, futóversennyel egybekötött Energia Napot a Somogyi Kereskedelmi és Iparkamara a Deseda partján. A program célja az volt, hogy a fenntartható energiafelhasználás és a klímabarát technológiák nagyobb figyelmet kapjanak, ezért a kicsik számára a sportolási lehetőségek mellett rajzversenyek, játékos feladatok jelentettek elfoglaltságot. A klímabarát energiatermelés megismerésére a kiállított naplemek és a Paks II. projekt információs sátra nyújtott lehetőséget.

Atomenergiával a zöldebb áramtermelésért

A globális felmelegedés mérséklése érdekében a fosszilis alapú áramtermelést radikálisan csökkenteni kell. Ezzel párhuzamosan az atomerőművek és a megújuló energiaforrások szerepének növelése elengedhetetlen folyamat. Az atomenergia arányának növelését célzó magyar ener-



giapolitika követendő példa lehet más országok számára is. A tervek szerint a hazai villamosenergia-termelés kilencven százaléka 2030-ra klímabarát lesz, döntően a Paksi Atomerőmű két új blokkjának, valamint a folyamatosan zajló, jelentős naperőmű fejlesztéseknek köszönhetően. A rendezvény a KEHOP Tudatosság, a jövő energiája! című szemléletformáló programsorozat keretében valósult meg a kamara által működtetett Europe Direct iroda közreműködésével. Az iroda vezetője **Puha Anikó**, aki a klímavédelem elkötelezett támogatója:

Hogyan kapcsolódik a Europe Direct iroda a mai Energia Naphoz?

Az EU egyik legfontosabb törekvése az Európai Zöld Megállapodás, amely megfogalmazza azokat a célkitűzéseket, amelyek választ jelenthetnek az éghaj-

latváltozással kapcsolatos kérdésekre. A megoldás egyik sarokköve az, hogy miből nyerjük, és hogyan használjuk fel az energiát. Erre hívja fel a figyelmet a szervezett Energia Nap – mondta Anikó.

Mivel segíthetjük mi, hétköznapi emberek ezeket a törekvéseket?

Először is át kell gondolni, hogy melyek azok a dolgok, amiket ha ma megteszel, holnap megköszönöd magadnak. Ilyenek az energia- és környezettudatosság, a fenntarthatóságra való törekvés, vagy akár a rendszeres mozgás. Néha csak aprócska mozzanatok.

Nagyon fontosnak tartom a szemléletformálást a fiatalok körében. Ha most ebbe a generációba nem tápláljuk bele ezeket a gondolatokat, akkor a következő generációnak már sok dologban nem lesz választási lehetősége.





GO!

Már igényelhetőek a Széchenyi Újraindítási Hitelek

A kis- és középvállalkozások megsegítése érdekében július 1-től megjelent öt új, speciálisan az újraindítást előmozdító Széchenyi Kártya Konstrukció.

IGÉNYLÉS és INFORMÁCIÓ: A SKIK ügyfélszolgálati irodáiban Kaposváron, Marcaliban, Nagyatádon és Siófokon!

A Széchenyi Kártya GO! hitelei célzott módon biztosítják a vállalati működés fenntartásához, fejlődéséhez szükséges forrásokat, lehetővé teszik a vállalkozások beruházási elképzeléseinek megvalósítását, segítik a cégek likviditási helyzetének stabilizálását, továbbá segítenek a normál üzletmenet visszaállításában, a működés újraindításában, és a jövőbeli növekedés lehetőségeinek biztosításában.

1. A **Széchenyi Kártya Folyószámlahitel GO!** a napi működési költségek biztosításához,
2. A **Széchenyi Likviditási Hitel GO!** a vállalkozás működtetésére alkalmas forgóeszközhitel beszerzéséhez,
3. A **Széchenyi Beruházási Hitel GO!** a beruházások finanszírozásához,
4. A **Széchenyi Turisztikai Kártya GO!** a turisztikai szektorban működő vállalkozások részére az újraindításhoz nyújt segítséget,
5. Az **Agrár Széchenyi Beruházási Hitel GO!** az agrárszektor vállalkozói által használható széles körű beruházási hitelcélok megvalósítására.

A Széchenyi Kártya GO! új hitelei

- 1 milliótól akár 1 milliárd forint hitelösszegig,
- a teljes futamidő alatt fix kamattal,
- gyorsan, a lehető legrövidebb hozzáféréssel,
- a vállalkozók igényeit és helyzetét alapul véve kialakított igénylési feltételek szerint,
- a forgóeszközhitel tőketörlesztésére akár 9 havi, míg a beruházási hitelekre akár 24 havi türelmi idő biztosítása mellett
- a legtöbb konstrukcióban akár ingatlan fedezet nélkül igényelhetők.

KAVOSZ
Készletbiztosítási Zrt.

SZÉCHENYI KÁRTYA PROGRAM GO!

ÚJRAINDÍTÁSI HITELEK
ÁLLAMI TÁMOGATÁSSAL

FIX 0-0,5% KAMAT/ÉV

SZÉCHENYI LIKVIDITÁSI HITEL GO!	AGRÁR SZÉCHENYI BERUHÁZÁSI HITEL GO!	SZÉCHENYI KÁRTYA FOLYÓSZÁMLAHITEL GO!	SZÉCHENYI TURISZTIKAI KÁRTYA GO!	SZÉCHENYI BERUHÁZÁSI HITEL GO!
---------------------------------	--------------------------------------	---------------------------------------	----------------------------------	--------------------------------

HITELEK VÁLLALKOZÁSOKNAK
82/501-024, 501-027
www.skik.hu



IRODÁK KIADÓK A SKIK SZÉKHÁZBAN!

Kaposváron, frekvenciált zöld övezeti környezetben, az Anna utca 6. szám alatt található öt szintes, liftes SKIK székházban 13 m²-től 36 m²-ig irodahelyiségek részben bútorozottan havi 1575 Ft/m² + ÁFA áron kiadók. Az irodák egy része klimatizált, ezek 1733 Ft/m² + ÁFA áron kiadóak. *Hosszú és rövid távú bérletre egyaránt lehetőség van.* A feltüntetett ár tartalmazza közüzemi költségeket, valamint az épületben portaszolgálat is biztosított. Minden iroda frissen festett, új laminált padlózat, felújított állapotban kerül átadásra. A parkolás ingyenes, közvetlenül az iroda-épülethez tartozó, az mellett található magánparkolóban biztosított a gépjárművek elhelyezése, emellett a közeli Szántó Imre utcában is lehetőség van ingyenesen parkolni.

ÉRDEKLŐDNI:

dr. Bauer Péter jogtanácsos
Telefon: 82/501-041, 30/5073563

